

## Der Akademieleiter



**Christian Lang.** Vorstand der ERC AG, Dipl.-Kaufmann, Leiter der Akademien, BusinessCoach EBA® und Trainer. Er hat in mehr als 25 Jahren Berufspraxis, mehr als 400 Kanzleien und Unternehmen bei der Steigerung des wirtschaftlichen Erfolgs und der Verbesserung der Lebensqualität aller Beteiligten beraten, trainiert und bis zum Erfolg begleitet.

## Ihre Investition

### Attraktivitäts-Steigerungs-Programm

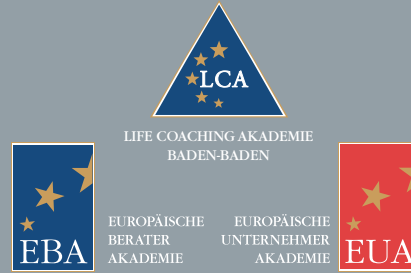
inklusive aller Videotraining, Tools, LiveVideoCoaching mit Dieter Lutz und Trainer-Team sowie 2-Tage MAS Marketing-System-Workshop  
**€ 18.000,-** zzgl. USt. (einmalig)  
oder monatlich **€ 3.600,-** zzgl. USt. für 6 Monate  
**EMPFEHLUNG: € 15.000** zzgl. USt. bei Mit-Buchung von EVP-online

## Ihr Mehrwert/Zusatznutzen

inklusive **1 Frei-Ticket** für ein Premium-Symposium (1 Tag)  
wahlweise **1 Frei-Ticket** für Premium-Workshop (2-4 Tage)  
oder Akademien im **Wert** von jeweils **€ 1.500,-**  
zzgl. USt. bei Buchung des Gesamt-Programms.

Die Kosten für Anreise, Hotel und Tagungspauschalen gehen auf eigene Rechnung.

**Rufen Sie uns einfach an! 07854 9696-0**



## Unsere Stärken – Ihr Erfolg!

1. **Langjährige Erfahrung** in Beratung, Training und Coaching von Menschen, Unternehmen und Kanzleien.
2. Hohe Kompetenz in der **Kunst, Menschen** für die Notwendigen Veränderungsprozesse zu **begeistern**.
3. Sie in der Umsetzungsphase **bis zum Erfolg** zu **begleiten**.



**Kostenfreies Kennen-Lern-Coaching!**  
Rufen Sie uns doch einfach an!

[www.erc.de](http://www.erc.de)

ERC Lutz Business Coaching AG

Im Bühl 10 | 77694 Kehl/Strasbourg  
Telefon: +49 (0) 7854 9696-0, Fax: 9696-20  
office@erc.de

 +49 (0) 171 2415017



2019\_12



EUROPÄISCHE  
BERATER  
AKADEMIE



## ASP online

### Attraktivitäts-Steigerungs Programm

Exklusiv für Kanzleien, Steuerberater,  
Wirtschaftsprüfer und ihre Teams



LUTZ BUSINESS COACHING  
AKTIENGESELLSCHAFT

# Liebe Kolleginnen und Kollegen,



in einer Zeit des extremen Wandels steht der Mittelstand vor gewaltigen Herausforderungen. **Gute Führung** trägt mehr als alles andere zur Überlebensfähigkeit und Wertsteigerung eines Unternehmens bei. Wir haben dabei eine besondere Verantwortung: Es gilt, durch unser **unternehmerisches Vorbild**, Einfluss zu nehmen, um unsere **Kunden gewinnen zu lassen und dabei selbst zu gewinnen**. Wir unterstützen Unternehmer und Berater sowie deren Mitarbeiter dabei, ihre beruflichen und privaten **Ziele zu erreichen** und ihr volles Potenzial zu entfalten. Dabei fördern wir eine **optimale Balance** von wirtschaftlichem **Erfolg** und persönlicher **Lebensqualität**. **Mission:** Den **unternehmerischen Mittelstand** als Quelle des Wohlstands in Europa fit zu machen für die Herausforderungen des 21. Jahrhunderts. Sie erhalten immer **wertvolle Impulse, praktikable Umsetzungstipps/Tools**.

Mit unternehmerischen Grüßen

*Dieter Lutz*

Dieter Lutz WP, RA, FAFStR

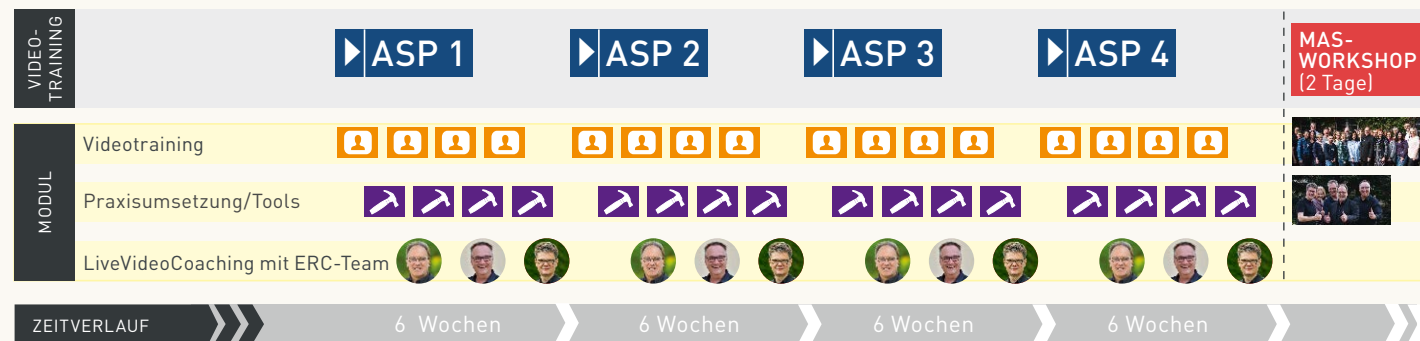
## Der Cheftrainer – Dieter Lutz

Als **leidenschaftlicher Unternehmer** und seit mehr als 30 Jahren **Pionier** für Kooperatives Life- und Business Coaching, innovative Geschäftsmodelle, Führungs- und Umsetzungs-Strategien hat er einen riesigen Erfahrungsschatz gesammelt. Er war **Gründer und Leader** des **ERC-Netzwerks**, mit zuletzt mehr als 150 innovativen Kanzleien und Geschäftsführer einer marktführenden Kanzlei.

Als **Autor** u.a. der Bücher „Marketing für Steuerkanzleien“, „Die attraktive Steuerkanzlei – Innovative Strategien zur Erneuerung“ und „Der StB/WP als Unternehmer“, sowie Referent bietet er Orientierung und Inspiration.

Als **passionierter Trainer** unterstützt er Menschen dabei, persönlich wie beruflich zu wachsen.

## Das Ablaufschema des Attraktivitäts-Steigerungs-Programms **ASP-online**



### ASP Module 1 und 2

- ASP 1 Strategie- & Marketing-Audit**  
4 Videos ca. 30-40 min + LiveVideoCoaching mit Team  
Wie Sie aus der Diagnose von Kompetenz, Organisation, Markt und Finanzen Ihre Ziele und Aktionen entwickeln.
- ASP 2 Kunden-Pflege & Kunden-Aktivierung**  
4 Videos ca. 30-40 min + LiveVideoCoaching mit Team  
Wie Sie durch Nutzensteigerung Ihre Kunden begeistern und die Empfehlungsquote explosionsartig erhöhen.

Wenn Sie aktiv auf der Suche nach Lösungen sind, um mit Ihrer Kanzlei aus dem „Hamsterrad der Vergangenheitsbewältigung“ auszusteigen, um sich in der Gegenwart fit zu machen für eine **bessere Zukunft** – dann habe ich eine **gute Nachricht** für Sie: Es funktioniert! Auch und besonders in Zeiten der **Digitalisierung**. Seit 2008 ist es uns gelungen, bei mehr als 110 mittelständischen Steuerkanzleien das **Geschäftsmodell** radikal zu erneuern – mit **extrem** erfreulichen Auswirkungen auf Führungs- und Mitarbeiter-**Kompetenz**, **Attraktivität** für Mandanten und Mitarbeiter sowie Honorare, **Profitabilität** und **Kanzlei-Wert**.

Das Kooperative BusinessCoaching-Modell der **Premium-Trainings-Programme** der ERC bilden auch die **Basis** aller ERC Online-Trainings-Programme.

### ASP Module 3 und 4

- ASP 3 Innovation & Marketing-Kompetenz**  
4 Videos ca. 30-40 min + LiveVideoCoaching mit Team  
Wie Sie durch Produkt- und Service-Innovationen die Attraktivität Ihres Leistungsangebots signifikant steigern.
- ASP 4 Akquisition & Markt-Kommunikation**  
4 Videos ca. 30-40 min + LiveVideoCoaching mit Team  
Wie Sie Ihren Bekanntheitsgrad erhöhen, magnetisch für die richtigen Mitarbeiter und Mandate werden.

### MAS Marketing-System-WorkShop

- I. Marketing-Strategie und System-Diagnose
- II. Online-Marketing
- III. Social-Media-Marketing
- IV. Empfehlungs-Marketing

Die für eine hohe Wahrscheinlichkeit des Erfolgs notwendige Begeisterung und Anleitung durch das Trainer-Team in den Live-Trainings-Programmen und der Umsetzungs-Phase ist zwar nicht vollständig zu ersetzen. Jedoch ist das erworbene Know-How extrem wertvoll für die angestrebte persönliche und unternehmerische Kompetenzsteigerung.

Die Ziele und Resultate sind vergleichbar:

1. Umsatz/Gewinnsteigerung
2. Höhere Liquidität
3. Mehr freie Zeit
4. Begeisterte Kunden
5. Mehr Sichtbarkeit und Reichweite
6. Mehr Marktpräsenz