

Der Akademieleiter



Christian Lang. Vorstand der ERC AG, Dipl.-Kaufmann, Leiter der Akademien, BusinessCoach EBA® und Trainer. Er hat in mehr als 25 Jahren Berufspraxis, mehr als 400 Kanzleien und Unternehmen bei der Steigerung des wirtschaftlichen Erfolgs und der Verbesserung der Lebensqualität aller Beteiligten beraten, trainiert und bis zum Erfolg begleitet.

Ihre Investition

Effektivitäts-Verbesserungs-Programm

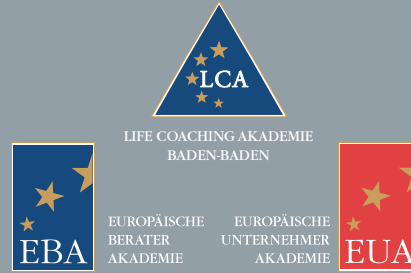
inklusive aller Videotrainings, Tools, LiveVideoCoaching mit Dieter Lutz und Trainer-Team sowie 2-Tage-Workshop **EQA** Excellence-&Quality-Audit
€ 18.000,- zzgl. USt. (einmalig)
oder monatlich **€ 3.600,-** zzgl. USt. für 6 Monate
EMPFEHLUNG: € 15.000 zzgl. USt. bei Mit-Buchung von ASP-online

Ihr Mehrwert/Zusatznutzen

inklusive **1 Frei-Ticket** für ein Premium-Symposium (1 Tag)
wahlweise **1 Frei-Ticket** für Premium-Workshop (2-4 Tage)
oder Akademien im **Wert** von jeweils **€ 1.500,-**
zzgl. USt. bei Buchung des Gesamt-Programms.

Die Kosten für Anreise, Hotel und Tagungspauschalen gehen auf eigene Rechnung.

Rufen Sie uns einfach an! 07854 9696-0



EUROPÄISCHE
BERATER
AKADEMIE

Unsere Stärken – Ihr Erfolg!

1. **Langjährige Erfahrung** in Beratung, Training und Coaching von Menschen, Unternehmen und Kanzleien.
2. Hohe Kompetenz in der **Kunst, Menschen** für die Notwendigen Veränderungsprozesse zu **begeistern**.
3. Sie in der Umsetzungsphase **bis zum Erfolg** zu **begleiten**.




Kostenfreies Kennen-Lern-Coaching!
Rufen Sie uns doch einfach an!

www.erc.de

ERC Lutz Business Coaching AG

Im Bühl 10 | 77694 Kehl/Strasbourg
Telefon: +49 (0) 7854 9696-0, Fax: 9696-20
office@erc.de

 +49 (0) 171 2415017



EVP online

Effektivitäts-Verbesserungs Programm

Exklusiv für Kanzleien, Steuerberater,
Wirtschaftsprüfer und ihre Teams



LUTZ BUSINESS COACHING
AKTIENGESELLSCHAFT

Liebe Kolleginnen und Kollegen,



in einer Zeit des extremen Wandels steht der Mittelstand vor gewaltigen Herausforderungen. **Gute Führung** trägt mehr als alles andere zur Überlebensfähigkeit und Wertsteigerung eines Unternehmens bei. Wir haben dabei eine besondere Verantwortung: Es gilt, durch unser **unternehmerisches Vorbild**, Einfluss zu nehmen, um unsere **Kunden gewinnen zu lassen** und **dabei selbst zu gewinnen**. Wir unterstützen Unternehmer und Berater sowie deren Mitarbeiter dabei, ihre beruflichen und privaten **Ziele zu erreichen** und ihr volles Potenzial zu entfalten. Dabei fördern wir eine **optimale Balance** von wirtschaftlichem **Erfolg** und persönlicher **Lebensqualität**. **Mission:** Den **unternehmerischen Mittelstand** als Quelle des Wohlstands in Europa fit zu machen für die Herausforderungen des 21. Jahrhunderts. Sie erhalten immer **wertvolle Impulse, praktikable Umsetzungstipps/Tools**.

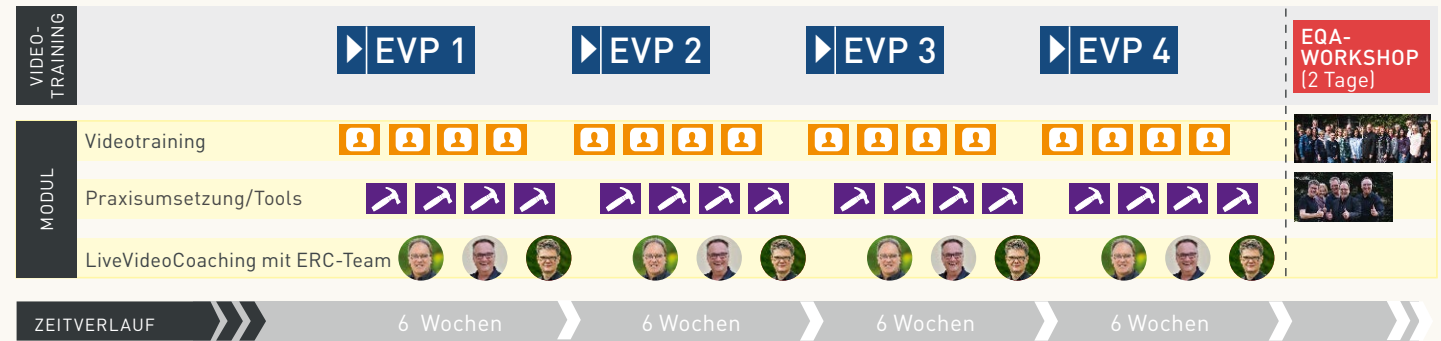
Mit unternehmerischen Grüßen

Dieter Lutz
Dieter Lutz WP, RA, FAFStR

Der Cheftrainer – Dieter Lutz

Als **leidenschaftlicher Unternehmer** und seit mehr als 30 Jahren **Pionier** für Kooperatives Life- und Business Coaching, innovative Geschäftsmodelle, Führungs- und Umsetzungs-Strategien hat er einen riesigen Erfahrungsschatz gesammelt. Er war **Gründer und Leader** des **ERC-Netzwerks**, mit zuletzt mehr als 150 innovativen Kanzleien und Geschäftsführer einer marktführenden Kanzlei. Als **Autor** u.a. der Bücher „Marketing für Steuerkanzleien“, „Die attraktive Steuerkanzlei – Innovative Strategien zur Erneuerung“ und „Der StB/WP als Unternehmer“, sowie Referent bietet er Orientierung und Inspiration. Als **passionierter Trainer** unterstützt er Menschen dabei, persönlich wie beruflich zu wachsen.

Das Ablaufschema des Effektivitäts-Verbesserungs-Programm **EVP-online**



EVP Module 1 und 2

- ▶ **EVP 1** **Prozessmanagement & Erfolgsreporting**
4 Videos ca. 30-40 min + LiveVideoCoaching mit Team
Wie Sie Ihr Geschäftsmodell radikal erneuern und den Kernprozess „Erfolgsreporting“ einrichten.
- ▶ **EVP 2** **Optimieren & Integrieren der Management-Prozesse**
4 Videos ca. 30-40 min + LiveVideoCoaching mit Team
Wie Sie durch richtiges und gutes Management die Produktivität Ihrer Mitarbeiter stetig steigern.

EVP Module 3 und 4

- ▶ **EVP 3** **Qualitäts- & Wissensmanagement**
4 Videos ca. 30-40 min + LiveVideoCoaching mit Team
Wie Sie besser, schneller und kostengünstiger arbeiten, Fehler-Risiken vermeiden sowie Ihr Know-how sichern und mehrten.
- ▶ **EVP 4** **Audits & Kontinuierliche Verbesserung**
4 Videos ca. 30-40 min + LiveVideoCoaching mit Team
Wie Sie die neuen (Qualitäts-)Standards durch innovative Audits und kontinuierliches Verbesserungsprogramm (KVP) nachhaltig sichern und erhöhen.

Wenn Sie aktiv auf der Suche nach Lösungen sind, um mit Ihrer Kanzlei aus dem „Hamsterrad der Vergangenheit“ auszusteigen, um sich in der Gegenwart fit zu machen für eine **bessere Zukunft** – dann habe ich eine **gute Nachricht** für Sie: Es funktioniert! Auch und besonders in Zeiten der **Digitalisierung**. Seit 2008 ist es uns gelungen, bei mehr als 110 mittelständischen Steuerkanzleien das **Geschäftsmodell** radikal zu erneuern – mit **extrem** erfreulichen Auswirkungen auf Führungs- und Mitarbeiter-**Kompetenz**, **Produktivität**, **Attraktivität** für Mandanten und Mitarbeiter sowie Honorare, **Profitabilität** und **Kanzlei-Wert**.

Das Kooperative BusinessCoaching-Modell der **Premium-Trainings-Programme** der ERC bilden auch die **Basis** aller ERC Online-Trainings-Programme.

EQA-Excellence-&Quality-Audit

- I. Strategie-Diagnose und System-Audit
- II. Strategie-und-Geschäfts-Modell-Audit
- III. Prozess-und-Verfahrensdokumenten-Audit
- IV. Innovations-und-Produkt-Audit

Die für eine hohe Wahrscheinlichkeit des Erfolgs Notwendige Begeisterung und Anleitung durch das Trainer-Team in den Live-Trainings-Programmen und der Umsetzungs-Phase ist zwar nicht vollständig zu ersetzen. Jedoch ist das erworbene Know-How extrem wertvoll für die angestrebte persönliche und unternehmerische Kompetenzsteigerung.

Die Ziele und Resultate sind vergleichbar:

- | | |
|---------------------------|-----------------------|
| 1. Weniger Temindruck | 4. Mehr freie Zeit |
| 2. Höhere Liquidität | 5. Begeisterte Kunden |
| 3. Besserer „Team-Spirit“ | 6. Leistungs-Reserven |